

Niveau :	MASTER					Année
Domaine :	DROIT – ECONOMIE - GESTION					M2
Mention :	Monnaie, banque, finance, assurance Droit des affaires					
Spécialité :	Banque Patrimoine Assurance					
Volume horaire étudiant :	Cours magistraux	Travaux dirigés	Tavaux pratiques	Cours intégrés	Temps d'études et de recherches + examens	Total
Parcours CPA	453,5 h	12 h			129,5h	595 h
Parcours CCPro	506 h	12 h			147h	665 h
Formation dispensée en	<input checked="" type="checkbox"/> français		<input type="checkbox"/> anglais			

Contacts :

Responsable de formation	Scolarité – Secrétariat pédagogique
Lucie WATRIN Maître de conférences ☎ 03.80.39.53.73 lucie.watrin@u-bourgogne.fr Ludovic DESMEDT Professeur - Bureau 410 PEG ☎ 03.80.39.54.38 ludovic.desmedt@u-bourgogne.fr	Cécile de THY Pôle d'Economie et Gestion ☎ 03.80.39.54.31 – cecile.de-thy@u-bourgogne.fr Lucie BONOT (SEFCA) Maison de l'Université ☎ 03.80.39.36.19 - lucie.bonot@u-bourgogne.fr Laëtitia TERREAU (SEFCA) Maison de l'Université ☎ ☐ 03.80.39.51 68 - laetitia.terreau@u-bourgogne.fr Estelle Loisant ☎ 03.80.39.39.13 – ae-iae@u-bourgogne.fr pour M1 CCpro en alternance
Composante(s) de rattachement :	UFR Droit, Sciences Economique et Politique

Objectifs de la formation et débouchés :

■ Objectifs :

Ce diplôme a pour objectif de former des professionnels dans le domaine de la banque, du patrimoine et des assurances en prenant en compte la pluridisciplinarité de cette spécialité à la fois économique et juridique. Le Master d'économie, dans sa spécialité **Banque Patrimoine Assurance**, est une formation sur deux ans qui combine des connaissances en économie et en droit, dans le but de développer les potentiels d'analyse et de traitement des informations dans le domaine de la gestion patrimoniale et des relations avec la clientèle des professionnels. Il est géré par l'UFR de Droit, Sciences Economique et Politique. Sur la région Bourgogne Franche-Comté, cette formation répond à une demande de la profession bancaire pour des formations en alternance.

L'année de M2 offre deux parcours professionnels **en alternance**, l'un visant à développer les compétences des étudiants dans les métiers de conseil en gestion de patrimoine, **Parcours Conseiller Patrimonial Agence (CPA)**, et l'autre plus particulièrement dédié à acquérir les compétences nécessaires au conseil de la clientèle professionnelle, **Parcours Conseiller Clientèle de Professionnels (CCPro)**.

Les deux parcours conduisent donc à des métiers différents et il est important que les candidats au Master 2 prennent soin de s'interroger sur les spécificités des deux parcours.

A cet égard, il faut savoir que le parcours CPA implique de solides connaissances en droit et en fiscalité et vise principalement les étudiants diplômés d'un Master 1 Droit ou M 1 Banque Affaires Assurance ou M 1 AES ou éventuellement M1 Economie si le cursus suivi par l'étudiant comporte des matières relevant du droit privé (droit des sociétés, droit commercial, régimes matrimoniaux, successions ainsi que fiscalité des entreprises).

Le parcours CCPro comporte moins d'enseignements de droit et se focalise davantage sur l'analyse comptable et financière de l'entreprise. Le parcours CCPro est donc plus adapté pour les étudiants titulaires d'un M1 Economie ou d'un M1 Banque Patrimoine Assurance ou d'un M1 Finance voire M1 AES. Quatre étudiant(e)s maximum pourront suivre dès l'année de M1 un parcours en alternance (M1 « double compétence » de l'IAE, voir p.9).

Au cours de cette seconde année, les enseignements universitaires seront complétés par des modules proposés par l'Ecole supérieure de la Banque (ESBanque) en vue de l'obtention de la certification « Conseiller Patrimonial Agence » ou de la certification « Conseiller Clientèle de Professionnels ».

■ Débouchés du diplôme (métiers ou poursuite d'études) :

Le Master Banque Patrimoine Assurance permet aux étudiants de s'insérer dans le milieu bancaire et dans les réseaux de conseillers indépendants. Ils intègrent plus spécifiquement les métiers du réseau : conseil en gestion de patrimoine à destination d'une clientèle patrimoniale et conseil bancaire à destination d'une clientèle de professionnels (commerçants, artisans, professions libérales et entrepreneurs individuels). L'adaptabilité attendue des étudiants formés, jointe aux perspectives de renouvellement des cadres de banque devrait permettre une promotion rapide, tant dans les directions d'agences que dans les structures centrales et régionales.

■ Compétences acquises à l'issue de la formation :

Les enseignements permettent aux étudiants d'acquérir les outils nécessaires aux métiers de la banque, de l'assurance et de la gestion de patrimoine. Ces enseignements s'appuient sur les compétences des centres de formation et de recherche de l'Université de Bourgogne (UFR Droit, Sciences Economique et Politique, LEDI et CREDIMI), de l'Ecole supérieure de la Banque (en M2 Pro) et sur le savoir-faire du SEFCA (Service Commun de Formation Continue et par Alternance) en ce qui concerne la gestion des formations en alternance.

■ Compétences communes acquises à l'issue de l'année de formation :

Etablir un diagnostic de la situation financière et patrimoniale d'une clientèle de particuliers et professionnels et présenter des préconisations :

- apprécier l'environnement juridique du client
- évaluer la situation économique, financière et fiscale
- déterminer les objectifs du client et évaluer les risques admissibles
- Apprécier les demandes de financement d'une clientèle de professionnels ou de PME pour une meilleure approche patrimoniale du chef d'entreprise.
- Concevoir et réaliser des modèles simples de finance et d'assurance et utiliser un progiciel de gestion de portefeuille
- Présentation et communication des résultats
- Aborder la relation client en prenant en compte les contraintes réglementaires en termes de gestion des risques (financiers, opérationnels...) et d'objectifs de rentabilité
- Réagir rapidement aux modifications réglementaires et aux changements économiques

■ Compétences acquises à l'issue de l'année de formation en gestionnaire de patrimoine :

- formaliser des préconisations : restructuration du patrimoine, proposition des investissements, modification de l'environnement juridique

■ Compétences acquises à l'issue de l'année de formation en conseiller clientèle de professionnels :

- formaliser des dossiers de financement : étude du risque, connaissance de l'environnement économique et juridique des professionnels et des PME, proposition de réponse adaptée aux besoins d'investissement

Modalités d'accès à l'année de formation :

« Procédure :

Admission de plein droit des étudiants issus du M1 Mention Monnaie Banque Finance Assurance de l'Université de Bourgogne et du parcours BPA du M1 Droit des Affaires de l'Université de Bourgogne, sous réserve de bénéficier d'un contrat de professionnalisation ou d'apprentissage avec une entreprise d'accueil.

Admission sur dossier puis entretien de candidats par la voie de la formation professionnelle continue ou étudiants issus d'un M1 d'un parcours Economie/Droit/Banque d'une autre Université ou d'étudiants issus d'une formation compatible intégrant des pré-requis en économie, droit, finance (Crédits ECTS validés) tout en respectant la capacité d'accueil totale.

Le M2 en alternance dans ses parcours Conseiller Patrimonial Agence (CPA) et Conseiller Clientèle de Professionnels (Ccpro) intègre une formation en entreprise, il est donc impératif que les candidats débutent leur mémoire d'alternance dès la rentrée.

Examen des dossiers : Le jury appréciera la qualité du dossier sur l'ensemble du parcours universitaire (homogénéité des résultats, mentions, ...) ainsi que l'expérience professionnelle acquise (emplois, alternance, stage ...).

L'examen des dossiers permettra de vérifier l'adéquation des résultats obtenus en M1 avec l'option choisie en M2 (CPA ou CCPro) et l'obtention d'un contrat de professionnalisation ou d'apprentissage avec une entreprise d'accueil.

Pièces requises dans le dossier : CV, lettre de motivation, relevés de notes de chaque année universitaire depuis le baccalauréat inclus, justificatifs d'expériences professionnelles ».

Organisation et descriptif des études :

La formation est organisée sur le principe de l'alternance. Les périodes d'enseignement alternent avec les périodes de mise en situation professionnelle.

Parcours : Conseiller Patrimonial Agence (CPA)

■ Tableau de répartition des enseignements et des contrôles de connaissances assortis :

UE 1		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Gestion bancaire et financière internationale	Gestion Financière internationale	24,5h		24,5h		CT	3		3
	Gestion bancaire <ul style="list-style-type: none"> • Règles et conformité • Gestion du réseau 	28h		28h		CT	3		3
TOTAL UE 1		52,5h		52,5h	6		6		6
UE 2		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Communication financière	Money and Banking	16h		16h		CT	2		2
	Anglais en auto-formation								
	Veille Economique et Financière		12h	12h		CC		1	1
	Certification AMF					CT	1		1
TOTAL UE 2		16h	12h	28h	4		3	1	4
UE 3		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Protection des biens et des personnes	Principes généraux de l'assurance	10,5h		10,5h		CT	1		1
	Pratique : Assurance IARD, Entreprise, Personnes	17,5h		17,5h		CT	3		3
TOTAL UE 3		28h		28h	4		4		4
UE 4		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Gestion patrimoniale	Fiscalité	17,5h		17,5h		CT	3		3
	Droit patrimonial et études de cas	28h		28h		CT	4		4
	L'environnement Banque Privée et la Gestion de Patrimoine	10,5h		10,5h		CT	1		1
TOTAL UE 4		56h		56h	8		8		8

UE 5		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Evaluation et ingénierie financière	Transmission d'entreprise	21h		21h		CT	3		3
	Outils d'intéressement des dirigeants	7h		7h		CT	1		1
	Analyse technique des marchés financiers	10,5h		10,5h		CT	1		1
	Gestion de portefeuille et risques	24,5h		24,5h		CT	3		3
TOTAL UE 5		63h		63h	8		8		8

TOTAL SEMESTRE 3		215,5	12	227,5h	30				30
-------------------------	--	--------------	-----------	---------------	-----------	--	--	--	-----------

Parcours : Conseiller Patrimonial Agence (CPA)
**M2 - Enseignements professionnels –ESB
(Ecole Supérieure de Banque)**

Bloc 1		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Mettre en œuvre une démarche relationnelle adaptée à une clientèle bancaire patrimoniale "bonne gamme"	Prendre en charge le client « bonne gamme »	14					1	0.5	1.5
	Préparer l'entretien de découverte	14					1	0.5	1.5
	Découvrir le client et sa situation par l'approche globale	21					1	1	2
TOTAL Bloc 1		49		49	5	CT/CC	3	2	5
Bloc 2		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Proposer des solutions patrimoniales adaptées aux besoins de la clientèle bancaire "bonne gamme"	Etablir les préconisations adaptées aux objectifs de la situation du client	35					3	1	4
	Expliquer au client les impacts des préconisations sur sa situation personnelle	77					5	3	8
TOTAL Bloc 2		112		112	12	CT/CC	8	4	12
Bloc 3		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Contribuer au développement de la clientèle patrimoniale "bonne gamme" dans un établissement	Concrétiser les propositions faites aux clients « bonne gamme »	28					1.5	1	2.5
	Analyser et développer son portefeuille de clients patrimoniaux	28					1.5	1	2.5
	Analyser ses performances commerciales et rendre compte à sa hiérarchie	7					0.5	0.5	1
	S'assurer de la qualité de service et de la relation avec le client	14					0.5	0.5	1
TOTAL Bloc 3		77		77	7	CT/CC	4	3	7
Bloc 4		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Stage ou mémoire de fin d'études					6	CC		6	6
TOTAL Bloc 4					6	CC		6	6
TOTAL SEMESTRE 4		238		238	30		15	15	30

Parcours : Conseiller Clientèle de Professionnels (CCPro)

■ Tableau de répartition des enseignements et des contrôles de connaissances assortis :

UE 1		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Gestion bancaire et financière internationale	Gestion Financière internationale	24,5h		24,5h		CT	3		3
	Gestion bancaire <ul style="list-style-type: none"> • Règles et conformité • Gestion du réseau 	28h		28h		CT	3		3
TOTAL UE 1		52,5h		52,5h	6		6		6
UE 2		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Communication financière	Money and Banking	16h		16h		CT	2		2
	Anglais en auto-formation								
	Veille Economique et Financière		12h	12h		CC		1	1
	Certification AMF					CT	1		1
TOTAL UE 2		16h	12h	28h	4		3	1	4
UE 3		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Protection des biens et des personnes	Principes généraux de l'assurance	10,5h		10,5h		CT	1		1
	Pratique : Assurance IARD, Entreprise, Personnes	17,5h		17,5h		CT	3		3
TOTAL UE 3		28h		28h	4		4		4
UE 4		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Gestion et financement de l'entreprise	Gestion de Trésorerie	14h		14h		CT	1		1
	Fiscalité	17,5h		17,5h		CT	3		3
	Marché et portefeuille obligataire	17,5h		17,5h		CT	3		3
	L'environnement Banque privée et la gestion de patrimoine	10,5h		10,5h		CT	1		1
TOTAL UE 4		59,5h		59,5h	8		8		8
UE 5		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Evaluation et ingénierie financière	Transmission d'entreprise	21h		21h		CT	3		3
	Outils d'intéressement des dirigeants	7h		7h		CT	1		1
	Analyse technique des marchés financiers	10,5h		10,5h		CT	1		1
	Gestion de portefeuille et risques	24,5h		24,5h		CT	3		3
TOTAL UE 5		63h		63h	8		8		8
TOTAL SEMESTRE 3		219	12	231	30				30

Parcours : Conseiller Clientèle de Professionnels (CCPro)
M2 - Enseignements professionnels – ESB (Ecole Supérieure de Banque)

Bloc 1		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Connaître, développer, entretenir son portefeuille de clients professionnels dans la banque	Analyser un portefeuille de clients professionnels	28					1	1	2
	Définir un plan d'action et organiser la démarche commerciale	14					1	0.5	1.5
	Développer un portefeuille de clients professionnels	21					1	1	2
	Journée d'accompagnement de l'examen du bloc 1	7					1	0.5	1.5
TOTAL Bloc 1		70		70	7	CT/CC	4	3	7
Bloc 2		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Gérer les risques des professionnels	Analyser les risques	35					2	0.5	2.5
	Se positionner sur la conduite à tenir en matière d'engagements	14					1	0.5	1.5
TOTAL Bloc 2		49		49	4	CT/CC	3	1	4
Bloc 3		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Proposer des solutions bancaires adaptées aux besoins des clients professionnels	Conduire l'entrée en relation et gérer la relation au quotidien	14					1	0.5	1.5
	Exploiter la documentation comptable	14					1	0.5	1.5
	Accompagner le professionnel en lui proposant des solutions adaptées à ses besoins	63					2	1	3
	Mener un entretien professionnel	28					1	1	2
TOTAL Bloc 3		119		119	8	CT/CC	5	3	8
Bloc 4		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Gestion privée	Appréhender la gestion patrimoniale	28					2	0.5	2.5
	Pratiquer la gestion patrimoniale	21					2	0.5	2.5
TOTAL Bloc 4		49		49	5	CT/CC	4	1	5
Bloc 5		CM	TD	Total	ECTS	Type éval	coeff CT	coeff CC	total coef
Stage ou mémoire de fin d'études					6	CC		6	6
TOTAL Bloc 5					6	CC		6	6
TOTAL SEMESTRE 4		287		287	30		16	14	30

- Conférences :

Associés aux cours universitaires, des conférences données par des intervenants professionnels seront ponctuellement proposées aux étudiants afin d'approfondir certains thèmes d'actualité. L'ESBanque proposera également aux étudiants des conférences effectuées par des représentants de la profession bancaire.

- Stage et mémoire de fin d'études :

Les périodes d'application en entreprise constituent le stage ; elles donneront lieu à la rédaction d'un rapport de stage. En outre, un mémoire de fin d'études sera élaboré par l'étudiant tout au long de l'année. Il portera sur une problématique définie conjointement par un responsable universitaire et le tuteur en entreprise. Le rapport de stage et le mémoire font l'objet d'une évaluation après soutenance.

■ Modalités de contrôle des connaissances :

Les règles communes aux études LMD sont précisées sur le site de l'Université http://www.u-bourgogne-formation.fr/IMG/pdf/referentiel_etudes_lmd.pdf

● *Session d'examen : précisions :*

Pour chaque matière et Unité d'Enseignement (UE), une seule session d'examens est organisée.

● *Modalités de contrôle des connaissances : précisions*

Certaines matières ou UE peuvent être évaluées par des travaux de synthèse donnant lieu à des dossiers réalisés soit individuellement soit en groupe, selon les modalités définies en début d'année par l'équipe pédagogique. Des examens « transversaux » peuvent être organisés entre plusieurs matières ; dans ce cas, la note unique est reportée dans chaque matière.

Dans le cadre de la Certification Patrimoniale Agence et de la Certification Clientèle de Professionnels, des contrôles peuvent être organisés sur un ou plusieurs modules composant une UE ; ils sont complétés par une épreuve transversale en fin d'année.

L'examen de la certification AMF est organisé par l'ESBanque.

● *Règles de validation et de capitalisation :*

Principes généraux :

Compensation : Une compensation s'effectue au niveau de chaque semestre. La note semestrielle est calculée à partir de la moyenne des notes des unités d'enseignements du semestre affectées des coefficients. Le semestre est validé si la moyenne générale des notes des UE pondérées par les coefficients est supérieure ou égale à 10 sur 20.

Capitalisation : Chaque unité d'enseignement est affectée d'une valeur en crédits européens (ECTS). Une UE est validée et capitalisable, c'est-à-dire définitivement acquise lorsque l'étudiant a obtenu une moyenne pondérée supérieure ou égale à 10 sur 20 par compensation entre chaque matière de l'UE. Chaque UE validée permet à l'étudiant d'acquérir les crédits européens correspondants. Si les éléments (matières) constitutifs des UE non validées ont une valeur en crédits européen, ils sont également capitalisables lorsque les notes obtenues à ces éléments sont supérieures ou égales à 10 sur 20

OPTION ANNEXEE POUR UN PARCOURS RESTREINT POUR LES ANNEES 2022 - 2023

M1 CCpro en alternance, parcours « double compétence », en collaboration avec l'Institut d'Administration des Entreprises

Quatre d'étudiant(e)s maximum pourront intégrer dès l'année de M1 le parcours Conseiller clientèle de professionnels : une sélection aura lieu avant l'entrée en M1 et les étudiant(e)s intégrant ce parcours suivront les cours proposés dans le parcours Chargé d'affaires en Banque (CAB) de l'IAE « double compétence » en M1 pour intégrer en M2 le parcours BPA de l'UFR DSEP.

Examen des dossiers : Le jury appréciera la qualité du dossier sur l'ensemble du parcours universitaire (homogénéité des résultats, mentions, ...) ainsi que l'expérience professionnelle acquise (emplois, alternance, stage ...). L'admission s'effectuera dans les limites de la capacité d'accueil.

La scolarité de cette première année est assurée par Estelle Loisant PEG Bureau 120, 03.80.39.39.13 ae-iae@u-bourgogne.fr

En blanc : les fondamentaux en gestion - En jaune : les cours spécifiques Finance (FEM/CAB)

PARCOURS « CAB - DOUBLE COMPÉTENCE »

La progression est la suivante sur les 4 semestres :

Légende – En blanc : les fondamentaux en gestion - En jaune : les cours spécifiques Finance (FEM/CAB)

SEMESTRE 1

UE 1	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Comptabilité	Comptabilité générale	20		20	2	CT	O ou E	2		2
	Comptabilité de Gestion	16		16	3	CT	O ou E	3		3
TOTAL UE 1		36		36	5			5		5

UE 2	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Aide à la décision	Contrôle de Gestion	20		20	3	CT	O ou E	3		3
	Management d'équipe	16		16	2	CT	O ou E	2		2
TOTAL UE 2		36		36	5			5		5

UE 3	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Management stratégique et marketing	Stratégie	24		24	3	CC	O ou E		3	3
	Marketing	24		24	2	CT	O ou E	2		2
TOTAL UE3		48		48	5			5		5

UE4	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Environnement juridique	Droit des affaires et fiscalité	24		24	2	CT	O ou E	2		2
	Droit du travail	20		20	2	CT	O ou E	2		2
TOTAL UE 4		44		44	4			4		4

UE5	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Mettre en œuvre une démarche relationnelle enrichie adaptée aux attentes d'une clientèle bancaire de particuliers (ESB)	Intégrer les différentes dimensions de la relation client	35			3	CT	O ou E	3		3
	Intégrer la satisfaction du client à chaque moment de la relation	7			1	CT	O ou E	1		1
TOTAL UE 5		42			4			4		4

UE6	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Accompagner le client dans le choix des opérations et la mise en place des services appropriés à ses attentes (ESB)	Identifier et proposer des solutions de banque-assurance appropriées aux projets du client	98			5	CT	O ou E	5		5
	Accompagner le client dans ses événements de vie	28			2	CT	O ou E	2		2
TOTAL UE 6		126			7			7		7
TOTAL S1		332			332	30		27	3	30

SEMESTRE 2

UE 1	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Entreprise et environnement	Anglais des affaires : TOEIC	15		15	-	-	-	-	-	-
	Environnement économique	9		9	1	CT	O ou E	1		1
	Entrepreneuriat	9		9	-	-	-	-	-	-
TOTAL UE 1		33		33	1			1		1

UE 2	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Finance d'entreprise	Analyse financière	20		20	2	CT	O ou E	2		2
	Politique financière	20		20	2	CT	O ou E	2		2
	Diagnostic financier des comptes consolidés	20		20	2	CT	O ou E	2		2
TOTAL UE 2		60		60	6			6		6

UE 3	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Finance de marché	Structure de financement et coût du capital	20		20	2	CT	O ou E	2		2
	Finance internationale	20		20	2	CT	O ou E	2		2
	Marchés financiers et gestion des risques	20		20	2	CT	O ou E	2		2
TOTAL UE 3		60		60	6			6		6

UE 4	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Management de la production et des projets	Supply chain et gestion de production	16		16	1	CC	O ou E		1	1
	Management de projet	16		16	1	CC	O ou E		1	1
TOTAL UE 4		32		32	2	CC			2	2
UE 5	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
S'approprier les technologies et méthodes de la transformation digitale (ESB)	Pass OMNICAL	7				CT	O ou E			
	Se familiariser avec les grandes tendances de la transformation numérique des banques	21			2	CT	O ou E	2		2
	Piloter le changement avec la gestion de projet	21			2	CT	O ou E	2		2
TOTAL UE 5		49			4			4		4
UE 6	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Développer le portefeuille client et gérer les risques dans un environnement réglementé (ESB)	Utiliser l'environnement réglementaire comme levier de gestion des risques	21			2	CT	O ou E	2		2
	Développer la vigilance aux risques opérationnels	14			1	CT	O ou E	1		1
	Développer son portefeuille et contribuer à la stratégie de la banque	14			1	CT	O ou E	1		1
TOTAL UE 6		49			4			4		4
UE 7	discipline	CM	TD	Total	ECTS	Type éval ⁽¹⁾ Session 1	Type éval Session 2	coeff CT	coeff CC	total coef
Mission en entreprise	Mémoire d'apprentissage et méthodologie du mémoire		20	20	7	CC	O ou E		7	7
	Appréciation entreprise et Soutenance d'alternance		20	20	-	-	-		-	-
	Tutorat pédagogique		10	10	-	-	-		-	-
	Suivi du projet professionnel		30	30	-	-	-		-	-
	Cycles de conférences		20	20	-	-	-		-	-
TOTAL UE 7			100	100	7				7	7
TOTAL S2		283	100	383	30			21	9	30